

## Pimiento tardío

Entrevista a Diego Díaz • Product Manager de Pimiento de Syngenta-Zeraim para España y Portugal

# “ Queremos poner a disposición del mercado variedades que cumplan con todas sus expectativas ”

Zeraim Ibérica se ha centrado en los últimos años en el desarrollo de pimientos con una ventana de producción lo más amplia posible, pero sin perder de vista cuestiones fundamentales como la ausencia de rajado y su conservación en planta

□ Isabel Fernández

**P**ara Diego Díaz, Product Manager de Pimiento de Syngenta-Zeraim para España y Portugal, el éxito de esta empresa de semillas en el mercado de pimiento California hunde sus raíces, entre otras cuestiones, en “haber estado siempre atentos a lo que nos pedían los mercados”. Partiendo de ahí, Zeraim Ibérica ha desarrollado una gama de variedades muy amplia, que cuenta con referentes en el campo como Melchor y con variedades que, en apenas dos años, han crecido de forma exponencial, como es el caso de Merkava, en rojo, y Tundra, en amarillo. Precisamente porque siguen atentos a la “realidad del campo”, en Zeraim Ibérica cuentan ya con cinco variedades pre-comerciales de pimiento California con resistencia a oídio, nuevas referencias que estarán en el mercado el próximo año y que mantienen, pese a la renovación, la esencia de la firma: no tienen problemas de rajado y cuentan con una excelente conservación en planta.

**- La tendencia en los últimos años en el cultivo de pimiento es hacer ciclos cada vez más largos, para lo que los agricultores apuestan, sobre todo, por variedades para trasplantes medios y tardíos. En Zeraim, conscientes de ello, cuentan con una amplia gama de variedades, tanto en rojo como en amarillo, destinadas a ambos ciclos. ¿Cuáles son las características comunes a todas ellas?**

- La primera de esas características es, evidentemente, que sean capaces de dar un ciclo muy largo, de tener una ventana productiva muy amplia. En este caso, estaríamos hablando, por ejemplo, de variedades como Merkava, para plantaciones medias-tardías, que entran en producción en diciembre y acaban en torno al mes de abril, o de las variedades tardías propiamente dichas, como puedan ser Melchor, Tundra o Babecca, pensadas para que el agricultor empiece a tener fruta disponible para cosechar en enero y acabar en mayo. Para que sean compatibles con esta amplia ventana productiva, esas variedades necesitan, además, una muy buena resistencia al rajado y una buena conservación en planta, de modo que el agricultor tenga la fruta disponible y pueda elegir el momento de la recolección. Normalmente, los



■ *Merkava es una variedad para trasplantes de la segunda quincena de julio y que pasa muy bien el invierno, de modo que el agricultor puede comenzar a recolectar antes y, además, alargar su ciclo.*

mejores precios se producen entre los meses de enero y abril, luego, el objetivo es poder tener fruta disponible, sobre todo, en esos meses. Pero no solo eso, también tenemos variedades para quienes prefieren hacer una cosecha continua.

**- Más allá de esa ventana productiva tan amplia, ¿cuáles diría que son otros de los puntos fuertes de estas variedades?**

- En estos casos, buscamos, además, variedades que tengan una planta de porte abierto, con un sistema radicular muy potente, con una

buena tolerancia al frío, es decir, que sean capaces de cuajar también con bajas temperaturas para que, luego, ese último golpe de producción también sea de buena calidad. Y, por supuesto, buscamos variedades con un buen color tanto en rojo como en amarillo y con una buena uniformidad de fruta, que mantengan la calidad y el calibre durante el mayor tiempo posible. Estas son las características comunes a todas nuestras variedades para esos ciclos medios-tardíos, si bien unas destacan más en unos aspectos y otras, en otros. Por último, uno de los puntos comunes a todas las variedades de Zeraim es su resistencia al rajado y la conservación de la fruta en planta; son variedades que, sin miedo, el agricultor puede dejar en la planta y cosechar después porque sabe que ni se van a rajarse ni se van a blandear.

## to tardío

■ Tundra es la variedad de California amarillo con mejor conservación.



- Dos de las variedades más recientes en el catálogo de pimiento California de Zeraim son Merkava, en rojo, y Tundra, en amarillo. ¿Qué tal están funcionando en campo?

- Ambas variedades salieron al mercado hace ya dos años y, en la campaña pasada, crecieron exponencialmente, multiplicando por ocho su presencia en el campo con respecto al año anterior. En el caso de Merkava, es una variedad que, plantada en la segunda quincena de julio, como medio-tardía, llega al final del ciclo y pasa el invierno mejor que la mayoría de variedades tardías, con lo cual el agricultor tiene la posibilidad de entrar a recolectar antes y alargar más el ciclo al final. Luego, Merkava cuenta con una ventana productiva más grande y, por tanto, ofrece una mayor producción; además, comparte con Melchor su resistencia al rajado y su buena conservación, añadiendo un muy buen color rojo, que no tiene plateado y tiene una estructura de planta muy manejable. En el caso de Tundra, también tiene unas características que la hacen muy especial. Es, de largo, la variedad con mejor conservación en amarillo, tiene una resistencia al rajado brutal y, a diferencia de otras variedades tardías, da una fruta de muchísima más calidad que otras variedades en los meses de febrero y marzo. Tundra es lo más parecido a un Melchor en amarillo porque tiene la misma conservación, la misma calidad de fruta, la posibilidad de decidir cuándo cosechas y, además, una calidad y una uniformidad de fruta arriba increíbles.

- En cualquier caso, Merkava y Tundra no son las únicas variedades de Zeraim para estas fechas de trasplante, ¿cuáles serían las otras y qué aporta cada una de ellas en relación a las demás?

- El mercado te pide muchas cosas, los agricultores te piden otras muchas, las cooperativas, otras; entonces, lo que siempre hemos querido

en Zeraim es tener disponible para el mercado algo que cubriera sus expectativas, las de unos y las de otros, por ejemplo, todos los calibres. En este sentido, hemos tenido variedades con calibres grandísimos, como Godzilla o Coloso, ahora, con el lanzamiento de Sherman o Laurentia, estamos centrándonos en las necesidades de las cooperativas, que quieren calibres más pequeños, que se adapten al tricolor. En definitiva, siempre hemos buscado tener una diversidad en la gama que nos permita que un agricultor que va buscando una variedad con calibre grande, la encuentre, pero que una cooperativa también pueda utilizar nuestras variedades. Así, por ejemplo, tenemos pimientos para quienes quieren una buena conservación en planta y para quienes no lo valoran tanto, tenemos variedades que giran alrededor de Melchor, que lidera el mercado tardío, pero pensando en los agricultores que buscan un calibre algo mayor; en este caso, hablaríamos, por ejemplo, de Babieca, un pimiento para hacer un ciclo tardío, ir cosechando poco a poco y obtener un buen rendimiento. Tenemos variedades para quienes buscan plantar un poco antes que con Melchor y recolectar también antes, pero sabiendo que van a llegar al final; este sería el caso de Merkava. Además, con la entrada de Laurentia, en amarillo, aportamos una variedad con un calibre muy, muy uniforme y muy válido para el tricolor, que complementa muy bien a Tundra y a Ártico. Al final, intentamos no descartar nada, no centramos solo en una cosa, sino que el mercado tenga disponible todo lo que, a priori, demanda, y que, a partir de ahí, pueda elegir la variedad que quiera. Para ello, nos movemos con fechas de plantación y con calibres diferentes.

- Más allá de la búsqueda de esos ciclos largos, en los últimos tiempos, son muchas las empresas de semillas que trabajan en el de-

“El mercado te pide muchas cosas, los agricultores te piden otras muchas, las cooperativas, otras; entonces, lo que siempre hemos querido en Zeraim es tener disponible para el mercado algo que cubriera sus expectativas, las de unos y las de otros”

sarrollo de variedades de pimiento con resistencias, fundamentalmente a oídio. ¿También en Zeraim trabajan en esta línea? ¿Cuándo contarán con sus primeras variedades comerciales?

- Ahora mismo, tenemos cinco variedades en estado pre-comercial, que ya se vieron en cantidades limitadas el año pasado y que este año se van a volver a ver en el campo. Teniendo esto en cuenta y, si no pasa nada, pensamos lanzarlas el año que viene. Estamos hablando de variedades con resistencia a oídio para plantaciones medio-tardías y puramente tardías que entran en la filosofía de Melchor, es decir, con resistencia al rajado y con buena conservación.

- Decía que algunas de esas variedades ya se están testando en campo, ¿qué resultados están viendo?

- Su resistencia a oídio está más que contrastada, pero ya no hablamos solo de eso, sino que son variedades con otras muchas posibilidades. Tenemos variedades con resistencia a oídio para fechas de plantación tipo Merkava o Godzilla hasta lo que sería una fecha de plantación, incluso, más tardía que Melchor. Luego, podríamos decir que, en breve, tendremos variedades comerciales para trasplantes desde la segunda quincena de julio hasta el 10 o 15

de agosto. Estas variedades, cómo no, cumplen con todas nuestras premisas, es decir, no se rajan, tienen buen color y tienen muy buena conservación.

- Zeraim es, posiblemente, la empresa de semillas con más hectáreas de pimiento en Almería. ¿Dónde ha estado, y sigue estando, la clave para que esto sea así?

- No podríamos hablar de una sola clave, sino que son varias. En primer lugar, haber estado atentos a lo que nos pedía el mercado y a las oportunidades que nos ofrecía, en darnos cuenta de que el rajado o la conservación eran cuestiones muy importantes, que no solo había que fijarse en la producción, sino también en que hay una fluctuación en los precios y en que tenemos que buscar variedades que se adapten a eso. Esta última es, de hecho, una de las cuestiones que lo ha marcado todo. Luego, tener siempre y buscar una gran diversidad en la gama, no centrarnos solo en lo que pide el mercado en cada momento, sino en tener siempre soluciones disponibles para cualquiera que las busque y, sobre todo, el haber contado con un gran equipo de profesionales. En Zeraim tenemos un equipo multidisciplinar que está constantemente buscando soluciones, que trabaja codo con codo con la investigación, involucrado en la selección de materiales desde los estados más tempranos de la investigación. Igualmente, el equipo de breeding también hace un seguimiento de las variedades para ver cómo evolucionan. Esa conexión, ese intercambio de información entre todos los eslabones dentro de la empresa, hace que todos vayamos en una misma dirección. A esto hay que sumar el estar todo el día hablando con los agricultores, escuchándolos, también con las cooperativas, y no vivir en otra dimensión, sino en la realidad que ocurre en el campo para ser capaces de trasladarla a toda la cadena.